



TOTALREPAIR®

フランチャイズ事業のご案内

専門技術を身に付けて
自動車・住宅業界で補修ビジネス



トータルリペアで始める 新しい働き方で 人生が輝く。



※各年商・月商は加盟店実績参照。本部が年商や売上を保証するものではありません。

※2023年実績 最高年商は5,100万円!

会社員時代は月給が決まっていたが、独立したら頑張った分だけ自分に返ってきます。まだまだ市場があるので、**年商1億を目指します!**

安和 朝彦オーナー(沖縄県那覇市)

2013年開業/前職:会社員/加盟技術:自動車、住宅



サラリーマン人生 から一転!

前職は給料に不満がありましたが、独立して**年商2,000万円を達成**。※2018年実績
マイホームを購入し、自動車も輸入車と国産高級車に買換えしました!



牧野 正次オーナー(東京都八王子市)

2013年開業/前職:会社員
加盟技術:住宅

家族という時間が 格段に増えました!

夕方、帰宅した子供が第一に「パパー!」と声をかけてくれます。一緒にお風呂に入る事も日課に。**会社員時代よりかなり余裕ある生活**です。



荘司 豊オーナー(秋田県秋田市)

2020年開業/前職:エレベーターメーカー
加盟技術:自動車、住宅

好きを仕事にして初月売上32万円!

好きな自動車の仕事を低資金・最小限のリスクで始められてありがたいです。働き方も自由で、午前中に3万円を稼いで午後をお休みする日もあります。

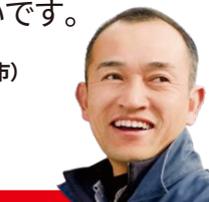


岡本 将オーナー(山口県宇部市)

2019年開業/前職:自動車整備工
加盟技術:自動車

開業から13年、息子も事業に参加!

開業2~3年後に月商100万円を達成し、毎年右肩上がりです。とても価値ある経験ができる仕事なので、息子も事業に参加してくれ嬉しいです。



小賀坂 清明オーナー(福島県伊達市)

2009年開業/前職:会社員
加盟技術:自動車、住宅

年商1,000万円以上のオーナーが
全国で多数活躍!

トータルリペアとは?

トータルリペアは、**全国に1,000店以上**を展開する
大型フランチャイズチェーンです。

市場の大きな「自動車」「住宅」業界では
商品価値・顧客満足度を高めるために必須な
モノの傷や劣化を修理・修繕する
リペアサービスを提供しています。

リペアは独学での習得は難しい専門技術であり
顧客開拓に業界・地域の知識が必要なため、
需要は高いながら参入障壁が高いビジネスです。

しかし、トータルリペアでは技術と営業の
エキスパートによる丁寧なサポートによって、
多くの加盟店様が全くの未経験から
成功を収められています。



自動車業界 住宅業界 各業界のお客様から

技術力と対応力で選ばれています!



自動車販売・自動車保険代理店
コストが抑えられると
お客様に喜ばれています。



中古車販売店
「キレイ、早い、丁寧」が
揃って大満足でした!



交換だと高価になってしまう傷も、
リペアだと保険を使わずご提案で
きます! 三重県/夏目様

古い自動車も新品のようにキレイ
になり、お客様からの評価が高く
なっています! 大阪府/成田様



住宅建築会社
仕上がりに大満足し、
何度もリピートしています!



建設資材販売店
自社での修繕とは
品質が段違いです!



竣工までにどうしても傷が付くの
で、事前にリペアの日程を組み
込んでいます。岩手県/畠山様

現場では100%傷がつくのでリペア
がないと建築業界が成り立たない
と感じます。沖縄県/山田様



出張施工も可能な自動車外装の補修

自動車外装リペア

環境に配慮した水性補修塗料を使用し、外板パネルの傷、凹み、ゆがみをリペア可能です。作業範囲が異なる、2つのプランからお選びいただけます。

※両プランともに「車両フレーム等(骨格)まで至っている損傷」「溶接などを含めたパネル交換まで必要な損傷」は、リペア対象外としています。

デリバリータイプ

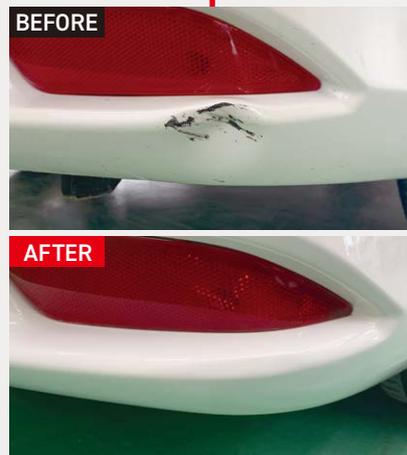
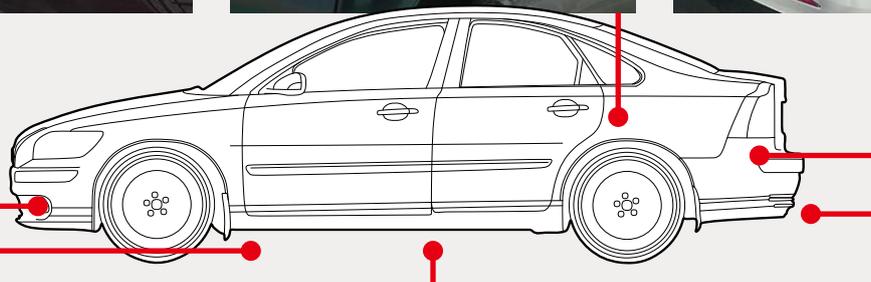
専用作業場を設けず、出張施工が可能。

[リペア対象] 外板パネルに生じた傷とこすれ

ガレージタイプ

専用作業場を設けて施工。出張施工も可能。

[リペア対象] 外板パネルに生じた傷、こすれ、凹み、ゆがみ

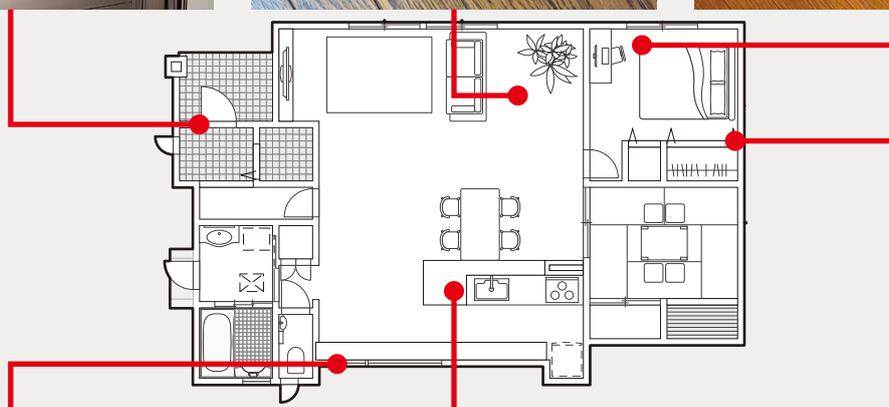
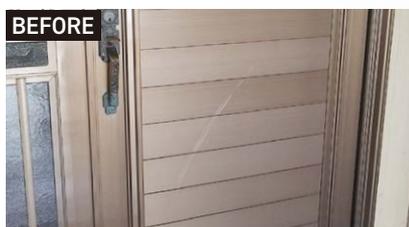


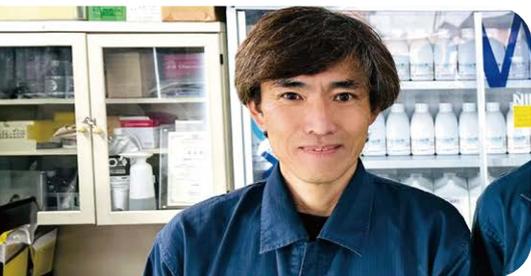
住宅木部、アルミ・樹脂製サッシの補修

住宅リペア

住宅のフローリングや柱、木製家具など、木材の傷や退色の修復と、アルミ・樹脂製サッシ修復の2つの技術を組み合わせたリペア技術です。

主な取引先は、ハウスメーカーや工務店などの建築会社。現場では、作業や設備・資材搬入時に、木材やサッシに傷が付いてしまう恐れがあるため、予めリペアのスケジュール・予算が組まれている場合が多く、物件の数だけリペアの需要が見込めます。





 自動車業界で活躍

営業経験なしでも年商3,600万円達成!※2021年3月～
2022年2月実績
自動車外装も立ち上がり売上80万円で益々好調
※2023年8月実績

伊藤 雅人オーナー(宮城県仙台市)

2010年開業/前職:ディーラー整備士/加盟技術:自動車

以前は整備士をしていましたが、家で過ごす時間はほとんどありませんでした。ある日「子供の小さい頃を知らないな」と不安になり、独立を決意。需要の高さに魅力を感じ、2010年にホイールと自動車内装のリペアで事業を開始しました。営業経験がなく不安でしたが、順調に取引先が増えて年商3,600万円を達成できました。お客様からの要望を受けて、2023年に自動車外装リペアも導入しました。導入後は、大手中古車販売店にお仕事をいた

だき、月商80万円を達成。出張施工の強みを活かして今後も売上を伸ばしていきたいです。



 自動車業界で活躍

夫婦で開業して月商170万円達成!※2023年5月実績
ガレージ付マイホームが完成しました

角谷 伸博オーナー(兵庫県川西市)

2017年開業/前職:会社員/加盟技術:自動車

結婚当時から夫婦で商売したいと考えていました。独立イベントでトータルリペアを見つけ、営業と販売の経験を生かせると考えて加盟することに。実際に開業してみて、仕事のやりがいと家族の時間が増えて以前より充実しています。最初の方は施工する自信がない案件もあり

ましたが、すぐに本部が電話で技術指導してくれて、大手取引先もできました。開業2カ月で月商60万円、それから順調に伸びて今では月商170万円を達成。最近ガレージ兼作業場のあるマイホームを建てたので、今後は個人のお客様も増やせるよう頑張っていきます!

※各年商・月商は加盟店実績参照。本部が年商や売上を保証するものではありません。



加盟店様が活用している
技術サポートも

オンライン説明会

で詳しくご案内しています!





住宅業界で活躍

開業2年目で平均月商100万円を超え、
現在は年商2,100万円を達成! ※2023年実績

前田 和紀オーナー(東京都稲城市)

2017年開業/前職:医療メーカー勤務/加盟技術:住宅、自動車

医療機器メーカーで働いていた頃はほぼ単身赴任で、家族のために使う時間も気力もなく、いつか独立したいと思っていました。そんな時、テレビで偶然トータルリペアを知り、必ず仕事があると確信して独立を決意。

開業した頃に下の子が生まれ、生活が安定するか不安でしたが、2年目に年商1,248万円、今では年商2,176万円を達成できました。お客様との信頼関係を大切にすれば、今後も仕事が途切れることはないと思います。

また、家族や趣味にかけられる時間が増えたり、仕事に対する気持ちが前向きになったり、良い変化がたくさんあります。



住宅業界で活躍

営業未経験でも好調なスタート!
開業11カ月目で月商90万円達成 ※2024年4月実績

武雄 貴晴オーナー(長崎県佐世保市)

2023年開業/前職:会社員/加盟技術:住宅

以前は食品会社で働いていましたが、お客様と触れ合えるビジネスで独立したいと考え、DIYが趣味だったこともありトータルリペアへの加盟を決めました。

営業経験がなく不安でしたが、本部サポートのおかげで初月から10万以上上がり、開業5ヶ月後からはリピートや口コミでの紹介案件

でスケジュールが埋まるように。今でも週1~2回はアドバイスをもらっています。また、最近アドバイザーさんに営業同行してもらい、仕事に繋がる商談ができました。自分1人では気付けなかった相手の反応に合わせた話し方等も丁寧に教えていただき、売上をさらに伸ばすきっかけを作っていただきました。

※各年商・月商は加盟店実績参照。本部が年商や売上を保証するものではありません。



加盟店様が活用している
営業サポートも

オンライン説明会

で詳しくご案内しています!



少しでも興味を持たれたら

まずは**オンライン説明会**が
オススメです!



説明会参加特典

担当のコンサルタントが
あなた専用の情報をご用意します!

| **開業地域の需要調査**

| **個別の収支シミュレーション作成**



＼ここでしか聞けない**限定**情報も盛り沢山!／

自動車リペア説明会限定

秘ヶ月で月商**秘**万円!?
モデル店舗の
稼働・売上実績を公開

※モデル店舗は本部が運営する直営店です。



住宅リペア説明会限定

新店の売上が**秘**倍に!?
本部サポート活用後の
売上変化・推移を公開



独立に対する
不安もご相談
ください!

私達が詳しく
お伝えします!

今すぐ**説明会**に申し込む!

平日・土日祝の10~21時で対応!

ご都合の良い時間をご指定下さい。
所要時間は1時間程度です。



専門技術で
生きていく。

運営企業

会社名	株式会社アミークス
代表取締役	川合康宏
取締役	井土尊之 板津典幸 森田佳祐 飯沼良介
監査役	今泉智幸
設立	1982年5月
FC加盟店数	1,057店 (2022年10月現在)
資本金	7,800万円
本社	〒163-0430 東京都新宿区西新宿2-1-1 新宿三井ビル 30階
さいたま支社	〒338-0013 埼玉県さいたま市中央区鈴谷3-7-9
蕨支社	〒335-0005 埼玉県蕨市錦町1-4-16

※記載内容は変更になる場合があります。詳しくはお問い合わせください。(2024年3月現在)

2405 FCC-002

